

ERP

**Una inversión que
rendirá frutos.**



Bienvenido nuevamente al espacio donde puedes conocer y entender de qué se trata un ERP, y saber por qué se ha transformado en un componente tan importante para las empresas alrededor del mundo.

Ya sabes en qué consiste un **ERP**. En esta entrega entenderás concretamente para qué sirve esta herramienta y si se justifica invertir en ella, de acuerdo a las características de tu empresa.

Acompáñanos a descubrir más.



¿Para qué me sirve un ERP?

Como habíamos adelantado en la entrega anterior, un **ERP** combina sistemas aislados en un solo software integrado.

Así, los distintos departamentos de tu empresa pueden intercambiar, acceder y actualizar información y comunicarse fácilmente con las otras áreas.

Más de las múltiples funciones de un ERP:

- Integración de la información de todas las áreas de la empresa: **todos los datos importantes estarán en un solo lugar.**
- Integración de los procesos comerciales: **ahorra tiempo coordinando las funciones de todas las áreas.**
- Acceso a tecnología de clase mundial: **tu empresa podrá competir de igual a igual con otras más avanzadas en tecnología.**
- Automatización de los procesos e integración del negocio: **todas las tareas funcionarán en perfecta coordinación de tiempo y forma.**

Esto es sólo un resumen de lo que un **ERP** puede hacer por una empresa, ya sea grande o en crecimiento.

¿Cómo sé que necesito un ERP?

Si tienes una empresa en crecimiento tienes cada vez más variables a controlar. Además, el costo de contratar personal adicional en todas las áreas puede ser demasiado alto, creando compromisos laborales difíciles de mantener.

Necesitas un sistema, no sólo que te ayude, sino que prácticamente lo haga por tí. **Un ERP es el sistema adecuado.**



¿Justifica invertir en un ERP?

Sabemos que lo que te interesa en este punto es saber si una inversión de este tipo se justifica en tu negocio. Aunque suene a frase cliché, la compra de un sistema **ERP** no es realmente un gasto sino una inversión.

Vamos a hacer números. Por ejemplo, evalúa el costo operativo de una producción mal planificada:

- Puedes estar gastando dinero en honorarios de personal administrativo sin la capacidad de dar información en tiempo real.
- Puedes también estar haciendo de manera incorrecta las compras de tu empresa (caso muy común), sin tener un preciso control de lo que realmente se necesita.
- Y lo más probable es que estés gastando dinero en software que por separado manejan diferentes áreas de tu empresa.

En síntesis, una empresa sin un sistema de gestión como el **ERP**, siempre pierde dinero en uno u otro sentido. Entonces, es evidente que una inversión en esta plataforma es totalmente justificable.

¿Cómo se recupera la inversión?

Como ya hemos dicho, un **ERP** te permite ahorrar costos a través de la automatización de procesos y centraliza la información, pero además:

- Reduce stock por la realización de planificaciones con cálculo de necesidad real.
- Planifica los cambios para evitar la acumulación de materiales fuera de uso.
- Cotiza a más proveedores.
- Reduce faltantes y emergencias en las líneas.
- Controla todo el proceso administrativo y lo hace con menos personal.
- Controla totalmente los pagos a terceros.

Y muchas funciones adicionales que optimizarán el presupuesto de tu empresa al máximo.



¿Quién me asesora en el proceso de instalar el sistema?

Seguramente escucharás la palabra **partner** muy ligada a todo lo que tenga que ver con ERPs. Pero...

¿Qué es un partner?

Hay empresas que son socios de negocio de los grandes fabricantes de sistemas ERP. Muchos de ellos forman parte de una gran red de consultoría, asesoramiento y respaldo que te permite adaptar el sistema ERP a la medida de tu empresa.

Y lo más importante, te acompañan en tu crecimiento.

A ellos se les conoce como **partners** o **integradores**

Son empresas con equipos de trabajo capacitados y certificados por los mismos fabricantes, que te permiten un mejor relacionamiento y profundización sobre la solución que realmente necesitas.



En esta segunda entrega descubriste lo imprescindible que resulta un sistema **ERP en una empresa.**

Ya no es un misterio para tí. Ya te diste cuenta de que puede estar a tu alcance y es factible de implementar en tu empresa.

En la próxima entrega terminarás de convencerte de esto. Además sabrás concretamente quiénes son las empresas que pueden proveerte una plataforma **ERP.**

¡Hasta la próxima!

www.sap.com/latinamerica/sme/contactsap

